

**Contacto**

Jorge Valencia

(57) 311 2784323

[Jorge\\_m\\_valencia@baxter.com](mailto:Jorge_m_valencia@baxter.com)

## Baxter reporta resultados globales para el 2017

- *Ingresos del cuarto trimestre fueron USD\$2.800 millones, aumentando 5% en una base reportada y 2% en una base operacional.*
- *Ganancias por acción (EPS, por sus siglas en inglés) del cuarto trimestre fueron de (USD\$0,11); EPS ajustado de USD\$0,64 aumentó un 12%.*
- *Los ingresos del año fueron de USD\$10.600 millones, aumentando el 4% en una base reportada y el 5% en una base operacional.*
- *Las Ganancias por Acción (GAAP, por sus siglas en inglés) para el año fueron de USD\$1,30; EPS ajustado de USD\$2,48; lo que representa un incremento del 27%.*
- *El flujo de caja operativo anual fue de USD\$1.850 millones; el flujo de caja libre fue de USD\$1.220 millones.*

DEERFIELD, Ill., 1 de febrero de 2018 - Baxter International Inc. (NYSE: BAX) informó hoy sus resultados para el cuarto trimestre y el año completo que terminó el 31 de diciembre de 2017, y brindó su proyección financiera para 2018.

"El sólido desempeño de Baxter en el 2017 refleja el impacto continuo de la ejecución estratégica y disciplinada", dijo José (Joe) E. Almeida, Presidente y Director Ejecutivo. "Estamos combinando un enfoque inquebrantable en la excelencia operativa con un mayor énfasis en la innovación y la expansión del portafolio para ofrecer resultados positivos para pacientes e inversionistas. De cara al futuro, nuestra transformación continua ayudará a respaldar nuestra aspiración de ofrecer un desempeño líder en la industria para nuestros inversionistas y otros grupos de interés en el 2018 y más allá".

### Resultados financieros del cuarto trimestre

En el cuarto trimestre las ventas mundiales totalizaron aproximadamente USD\$2.800 millones, un aumento del 5% sobre la base reportada, del 3% sobre la base de moneda constante y del 2% sobre la base operativa, en comparación con el periodo del año anterior.

Las ventas operacionales se ajustan por el impacto de las divisas, la competencia de genéricos por la ciclofosfamida en EE. UU., la adquisición de Claris Inyectables (Claris) y las salidas de productos estratégicos seleccionados, previamente comunicados. En línea con las perspectivas financieras compartidas el 25 de octubre de 2017, los ingresos del cuarto trimestre se vieron afectados negativamente en aproximadamente USD\$70 millones como resultado de interrupciones temporales de manufactura en Puerto Rico, debido al Huracán María.

Las ventas en los EE. UU. Fueron de USD\$1.100 millones, aumentando un 1%. Las ventas internacionales totalizaron más de USD\$1.600 millones, lo que representa un aumento del 8% sobre una base informada y un aumento del 4% sobre una base de moneda constante.

Las ventas globales de Productos Hospitalarios totalizaron \$1.700 millones en el cuarto trimestre, avanzando un 5% sobre la base reportada, un 3% sobre la base de moneda constante y un 1% operacional, en comparación con el período del año anterior.

El desempeño en el trimestre se benefició de la fortaleza continua en nuestro negocio de sistemas de fluidos en EE. UU., así como la demanda favorable de productos farmacéuticos inyectables, que incluye la contribución de aproximadamente USD\$30 millones en ventas de la adquisición de Claris. Las ventas en el trimestre también se beneficiaron de una mayor demanda de productos de Cirugía Avanzada de la compañía, así como de servicios de fabricación de contratos citotóxicos. Las ventas del cuarto trimestre de Productos Hospitalarios se vieron negativamente afectadas en aproximadamente USD\$70 millones, como resultado de las interrupciones de manufactura relacionadas con el Huracán María.

Las ventas Renales del cuarto trimestre de Baxter fueron de aproximadamente USD\$1.100 millones, lo que representa un aumento del 5% sobre la base reportada, del 3% sobre la base de moneda constante y del 4% sobre la operacional. El crecimiento de las ventas en Renal fue impulsado por un sólido desempeño global en las terapias renales crónicas y agudas.

Baxter informó una pérdida neta por operaciones continuas de USD\$61 millones, o USD\$0,11 por acción diluida, en base a los principios de contabilidad generalmente aceptados (GAAP) para el cuarto trimestre. Estos resultados incluyeron partidas especiales por un total de USD\$137 millones netos (USD\$415 millones netos después de impuestos, que incluye un cargo fiscal neto de USD\$322 millones relacionado con el impacto estimado de la reforma tributaria de los EE. UU.). Otros cargos especiales en el trimestre incluyeron principalmente la optimización del negocio y la amortización de activos intangibles.

Sobre una base ajustada, excluyendo partidas especiales, los ingresos del cuarto trimestre de Baxter por operaciones continuas totalizaron USD\$354 millones, o USD\$0,64 por acción diluida, excediendo la guía previamente emitida de la compañía de USD\$0,56 a USD\$0,59 por acción diluida.

### **Resumen de los resultados de todo el año**

Las ventas mundiales de Baxter totalizaron aproximadamente USD\$10.600 millones en 2017, un aumento del 4% en moneda constante, y del 5% operacional en comparación con el periodo del año anterior. Las ventas dentro de los Estados Unidos totalizaron USD\$4.500 millones, mejorando un 6% tanto en términos reportados como operacionales en comparación con el año anterior. Las ventas internacionales totalizaron aproximadamente USD\$6.100 millones, lo que representa un aumento del 2% sobre una base de moneda reportada y constante y del 4% operacional. Las ventas de Productos Hospitalarios durante todo el año totalizaron USD\$6.600 millones, lo que refleja un crecimiento del 5% sobre una base de moneda constante y operacional informada. Las ventas renales de Baxter totalizaron más de USD\$3.900 millones, aumentando un 2% sobre una base de moneda reportada y constante y un 4% operacional.

Para todo el año 2017 Baxter reportó ingresos de operaciones continuas de USD\$724 millones, o USD\$1,30 por acción diluida, según los PCGA. Estos resultados incluyen partidas especiales de USD\$461 millones netos (USD\$652 millones netos después de impuestos, incluido el impacto neto estimado de la reforma tributaria de EE. UU.) Relacionados principalmente con iniciativas de optimización comercial, amortización de activos intangibles, gastos de integración de Claris y desconsolidación de las operaciones venezolanas de la compañía.

Sobre una base ajustada, excluyendo partidas especiales, los ingresos anuales de Baxter por operaciones continuas totalizaron aproximadamente USD\$1.400 millones, o USD\$2,48 por acción diluida.

En 2017 Baxter generó USD\$1.850 millones en flujo de caja operativo, un aumento de USD\$229 millones impulsado por un mejor desempeño operacional y el impacto continuo de los programas enfocados en mejorar el capital de trabajo de la compañía. Además, a través de una administración disciplinada de los gastos, Baxter redujo el gasto de capital en USD\$85 millones llegando a USD\$634 millones. Como resultado, la compañía generó un aumento de USD\$314 millones en flujo de caja libre llegando a USD\$1.220 millones (flujo de efectivo operativo menos gastos de capital).

"En los últimos dos años, Baxter ha demostrado un progreso significativo en la mejora de nuestra generación de efectivo. Esta mejora permite a la empresa flexibilidad para reinvertir en el negocio y devolver valor a los accionistas a través de mayores dividendos y recompras de acciones ", dijo Jay Saccaro, Director Financiero de Baxter. "Durante el año, aumentamos la tasa anual de dividendos en un 23% y también recomparamos acciones por valor de USD\$564 millones, al tiempo que seguimos iniciativas internas y externas para aumentar el crecimiento futuro".

### **Aspectos destacados del 2017 en el negocio**

Baxter avanzó en su misión de salvar y sostener vidas a través de la innovación centrada en el paciente y la inspiración del cliente, al tiempo que genera un crecimiento rentable. Entre los aspectos más destacados del año, la compañía:

- Completó su adquisición de Claris Injectables Limited, lo que amplió significativamente la presencia de Baxter en el mercado global de productos farmacéuticos inyectables genéricos.
- Inició colaboraciones de investigación y desarrollo de alto potencial en una gama de oportunidades terapéuticas con socios como Mayo Clinic, Ramot en la Universidad de Tel Aviv / Tel Aviv Sourasky Medical Center y ScinoPharm.
- Recibió orientación de la Administración de Drogas y Alimentos de los Estados Unidos (FDA, por sus siglas en inglés) aclarando la vía regulatoria para un nuevo sistema de generación de soluciones de diálisis peritoneal domiciliario; e inició ensayos clínicos en EE. UU. de la terapia HDx habilitada por THERANOVA, una tecnología de Baxter actualmente disponible en otros mercados globales que está diseñada para imitar de cerca el riñón natural a través del aclaramiento de moléculas medianas pequeñas a grandes durante la diálisis.
- Presentó la tecnología de cuidado agudo PrisMAX a través de un lanzamiento limitado en mercados internacionales selectos; y también lanzó, en mercados selectos de Europa, Medio Oriente y África, una nueva indicación para el set oXIRIS, el primer set 3-en-1 para uso en terapia de reemplazo renal continuo (CRRT, por sus siglas en inglés) y protocolos de administración de sepsis.
- Se lanzaron mejoras para una gama de productos para promover la seguridad y aumentar la facilidad de uso, incluido el sistema de hemodiálisis AK 98, la matriz hemostática FLOSEAL, TISSEEL [sellante de fibrina] y el sistema de infusión SIGMA SPECTRUM.

Al comenzar el 2018 Baxter se mantiene enfocado en acelerar el crecimiento y la innovación, a través del desarrollo de negocios y su plan interno de I + D. Entre los desarrollos desde el comienzo del año, la compañía:

- Anunció la entrada en un acuerdo para adquirir dos productos quirúrgicos hemostáticos y selladores de Mallinckrodt plc: RECOTHROM Thrombin topical (recombinante), la primera y única trombina recombinante independiente, y PREVELEAK Surgical Sealant, que se usa en la reconstrucción vascular, sujeto a la satisfacción de las condiciones estándar de cierre.
- Recibió la aprobación de la FDA de los Estados Unidos de bivalirudina en inyección de cloruro de sodio al 0,9%, utilizando la tecnología patentada de contenedor GALAXY congelada de Baxter, convirtiéndola en la primera y única presentación de bivalirudina disponible en una conveniente solución premezclada congelada.

### **Actualización de Puerto Rico**

Como se señaló en comunicados de prensa anteriores, con respecto al impacto del Huracán María, Baxter experimentó interrupciones de manufactura en sus tres instalaciones de Puerto Rico, después de los desafíos de infraestructura y de energía en la isla, que afectaron la fabricación de varios productos para el mercado estadounidense. Baxter se compromete a ayudar a garantizar que los pacientes tengan acceso continuo a los productos y las terapias que necesitan, y la compañía ha estado trabajando diligentemente para restaurar sus operaciones a plena capacidad después de la tormenta.

Todas las instalaciones de Baxter en Puerto Rico ahora están de regreso en la red eléctrica y han aumentado la producción a niveles previos al huracán. Además, Baxter ha trabajado en estrecha colaboración con la FDA, que otorgó discrecionalidad reglamentaria para la importación especial temporal de ciertos productos desde las instalaciones de Baxter en Irlanda, Australia, Canadá, México, Inglaterra, Italia y Brasil para ayudar a respaldar el suministro de productos para el mercado estadounidense. Si bien la compañía espera volver a niveles de suministro más normales para los productos fabricados en Puerto Rico durante las próximas semanas, las ventas en el primer trimestre se verán negativamente afectadas por aproximadamente USD\$25 millones.

"Estoy increíblemente orgulloso y agradecido con nuestros empleados de todo el mundo, que están inspirados por nuestra misión de salvar y sostener vidas y han contribuido de manera notable a nuestros esfuerzos de recuperación en Puerto Rico", dijo Almeida. "También quiero agradecer a nuestros clientes por su extraordinaria

paciencia y apoyo mientras trabajamos juntos a través de estos desafíos de suministro sin precedentes, y para reconocer la valiosa asistencia y asociación de la FDA, que ha sido vital para la recuperación continua de la isla".

## 2018 Perspectivas financieras

Baxter está ofreciendo su proyección para todo el año y primer trimestre de 2018:

- Para todo el 2018, Baxter espera un crecimiento de las ventas del 6% al 7% sobre una base informada y de aproximadamente el 4% tanto en moneda constante como operacional. Las ventas operacionales se ajustan por el impacto de las divisas, la competencia de los genéricos por la ciclofosfamida y el beneficio de la adquisición de Claris. La compañía espera ganancias de operaciones continuas, antes de artículos especiales, de USD\$2,72 a USD\$2,80 por acción diluida.
- Para el primer trimestre, la compañía espera un crecimiento de ventas de aproximadamente 5% a 6% sobre una base informada, o de 1% a 2% sobre una base de moneda constante. Se espera que las ventas operacionales sean planas hasta un 1% más en comparación con el periodo del año anterior. La compañía espera ganancias de operaciones continuas, antes de artículos especiales, de USD\$0,60 a USD\$0,62 por acción diluida.

Las conciliaciones entre las ganancias por acción ajustadas para 2018 proyectadas y las ganancias diluidas por acción GAAP proyectadas se presentan a continuación:

2018 Ganacias por acción	Q1 2018	FY 2018
Ganancias diluidas por acción - Ajustado	\$0.60 - \$0.62	\$2.72 - \$2.80
Estimación de la amortización de activos intangibles	\$0.06	\$0.23
Optimización de negocios estimada	\$0.07 - \$0.09	\$0.19 - \$0.24
Ganancias diluidas por acción - GAAP	\$0.45 - \$0.49	\$2.25 - \$2.38

Estas estimaciones se basan en información disponible en el momento y los eventos futuros o nueva información pueden dar como resultado diferentes resultados reales.

Se puede acceder a una transmisión por Internet de la conferencia telefónica para inversionistas del cuarto trimestre 2017 de Baxter en vivo desde un enlace en el sitio web de la compañía en [www.baxter.com](http://www.baxter.com) a partir de las 7:30 a.m. CST del 1 de febrero

de 2018. Visite [www.baxter.com](http://www.baxter.com) para obtener más información. información con respecto a esto y futuros eventos de inversionistas y webcasts.

### **Cambio de informe de segmento**

A partir de la presentación del Informe Anual de la compañía en el Formulario 10-K, Baxter informará los resultados operativos basados en tres segmentos geográficos reportables: América (América del Norte y del Sur), EMEA (Europa, Medio Oriente y África) y APAC (Asia Pacífico). Las ventas netas se informarán en función de estos segmentos susceptibles de notificación, así como de las nuevas Unidades De Negocios Globales (GBU, por sus siglas en inglés) de la compañía. Para fines comparativos, la información histórica de cada GBU está actualmente disponible en nuestro sitio web.

### **Sobre Baxter**

Baxter ofrece un amplio portafolio de productos esenciales para el tratamiento renal y hospitalario, incluyendo la diálisis domiciliaria, aguda y en centros de atención; soluciones intravenosas estériles; sistemas y dispositivos de infusión; nutrición parenteral; productos de cirugía y anestesia; y automatización, software y servicios de farmacia. La presencia global de la compañía y la naturaleza crítica de sus productos y servicios juegan un rol clave en la expansión del acceso a la atención médica en los países emergentes y desarrollados. Los empleados de Baxter en todo el mundo aprovechan el rico legado de avances médicos de la compañía para avanzar en la próxima generación de innovaciones de atención médica que permiten la atención al paciente.

\* Este comunicado incluye declaraciones prospectivas sobre los resultados financieros, actividades de desarrollo comercial, estructura de capital, iniciativas de ahorro de costos, canalización de I + D incluyendo resultados de ensayos clínicos y lanzamientos planificados de productos, y perspectivas para 2018 (incluyendo estimaciones sobre el momento de la recuperación de la compañía del Huracán María). Las declaraciones se basan en suposiciones sobre muchos factores importantes, incluidos los siguientes, que podrían causar que los resultados reales difieran materialmente de los de las declaraciones prospectivas: demanda y aceptación en el mercado de los riesgos para los productos nuevos y existentes; riesgos de desarrollo de productos; la calidad del producto o las preocupaciones de seguridad del paciente; continuidad, disponibilidad y fijación de precios de materias primas aceptables y suministro de componentes; incapacidad para crear capacidad de producción adicional de manera oportuna o la ocurrencia de otras dificultades de fabricación o suministro (incluso como resultado de un desastre natural o de otro tipo); infracciones o fallas de los sistemas de tecnología de la información de la empresa, incluido el ciberataque; acciones futuras de los organismos reguladores y otras autoridades gubernamentales, incluida la FDA, el Departamento de Justicia, el Fiscal General de Nueva York y las agencias reguladoras extranjeras; fallas con respecto a los programas de cumplimiento; acciones futuras de terceros, incluidos los contribuyentes; Reforma de salud de los Estados Unidos y otras medidas de austeridad global; fijación de precios, reembolso, impuestos y políticas de reembolso de agencias gubernamentales y pagadores privados; el impacto de los productos y precios competitivos, incluida la competencia de genéricos, la reimportación de medicamentos y las tecnologías disruptivas; políticas globales, comerciales e impositivas; identificación precisa y ejecución de oportunidades de desarrollo comercial e I + D y realización de beneficios anticipados (incluida la adquisición propuesta de dos productos quirúrgicos de Mallinckrodt plc); la capacidad de lograr los resultados previstos asociados con la separación de los negocios biofarmacéuticos y de productos médicos; la capacidad de hacer cumplir patentes propias o sin licencia o las patentes de terceros que impiden o restringen la fabricación, venta o uso de productos o tecnología afectados; el impacto de las condiciones económicas globales; fluctuaciones en los tipos de cambio y de interés; cualquier cambio en la ley sobre la imposición de los ingresos (incluida la reforma tributaria actual o futura), incluidos los ingresos obtenidos fuera de los Estados Unidos; las medidas adoptadas por las autoridades fiscales en relación con las auditorías fiscales en curso; pérdida de empleados clave o incapacidad para identificar y reclutar nuevos empleados; el resultado de un litigio pendiente o futuro; la idoneidad de los flujos de caja de la empresa para cumplir con sus obligaciones de efectivo en curso y financiar su programa de inversión; y otros riesgos identificados en la presentación más reciente de Baxter en el Formulario 10-K y otras presentaciones de la Comisión de Bolsa y Valores, todos los cuales están disponibles en el sitio web de Baxter. Baxter no se compromete a actualizar sus declaraciones prospectivas.

###